

## ПОНЯТИЕ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН, ИХ ЦЕЛИ И КРИТЕРИИ УСПЕХА

На сегодняшний день свободные экономические зоны являются одной из самых успешных форм привлечения зарубежных инвестиций, и это не случайно, так как основной причиной этого является существование льготных условий для всех ее участников.

Научная литература дает следующие определения понятия свободной экономической зоны [1] часть территории, отделенная границей от остальной территории страны, имеющая льготное налогообложение, преференциальный таможенный режим с целью ускоренного развития данной территории и привлечения иностранных инвестиций, с расположенными на данной территории национальными, иностранными и совместными предприятиями и организациями, со своей экономической и социальной инфраструктурой, въезд и выезд из которой осуществляется по соответствующему разрешению, а пропуск товаров — через специальные таможенные пункты.

Или:

Свободная экономическая зона — это часть территории государства, где ввезенные товары рассматриваются как товары, находящиеся за пределами таможенной территории относительно права импорта и соответствующих налогов и не подлежат обычному таможенному контролю и налогообложению.

Другими словами, СЭЗ — это территории, морские порты, города, в которых действуют различные льготные условия как для национальных, так и для зарубежных предпринимателей, а главными целями их существования является решение научно-технических, социальных, экономических и внешнеторговых задач. По сути, появление СЭЗ является закономерным результатом расширения границ торговли по всему миру и возрастающей конкуренции между предпринимателями за рынки сбыта. СЭЗ — это дитя своего времени

---

\* Аспирант кафедры экономики и управления экономико-правового факультета ОНУ им. И.И. Мечникова.

и благодаря широкому спектру различных льгот [2], таких как внешнеторговые, которые предусматривают введение упрощенного порядка осуществления внешнеторговых операций и снижение или отмену экспортно-импортных пошлин, административные — упрощение режимов въезда и выезда иностранных предпринимателей, различных организационных процедур, упрощение бюрократической системы; финансовые льготы — снижение арендной платы за использование земли и производственных помещений плюс предоставление кредитов; фискальные льготы — налоги на доход, прибыль, имущество и многие другие.

В мировой практике при описании свободных экономических зон используются следующие термины [3]: таможенная зона, зона беспошлинной таможи, беспошлинная экспортно-промышленная зона, экспортная беспошлинная зона, зона беспошлинного промышленного экспорта, экспортная промышленная зона, внешне-торговая зона, зона свободной экономики, экспортно-промышленная беспошлинная зона, зона беспошлинного экспорта, зона беспошлинного производства, зона беспошлинной торговли, вольная гавань, индустриальная экспортно-промышленная зона, индустриальная беспошлинная зона, зона содействия инвестициям, зона совместных предприятий, зона совместного предпринимательства, привилегированная экспортная зона, специальная экономическая зона, зона беспошлинной торговли, беспошлинная зона.

Наиболее распространенными видами СЭЗ в мире являются промышленные СЭЗ, торговые и промышленно-торговые [4].

1) промышленные СЭЗ, объединяющие предприятия с иностранным, национальным, а также совместным капиталом, не отделенные от территории страны границей.

Ее основными целями являются создание и осуществление экспортной стратегии промышленного производства, привлечение зарубежных капиталов, частичное решение проблемы безработицы и повышение уровня квалификации управленческих работников, занятых в СЭЗ.

2) торговые СЭЗ, предназначенные в основном для хранения товаров и их своевременной реализации на внутренний рынок или последующего вывоза за пределы страны.

3) промышленно-торговые СЭЗ, представляющие синтез двух предыдущих систем и, соответственно, большую эффективность.

Вместе с тем, основные цели и задачи, которые преследуются при создании свободных экономических зон, можно было бы объединить в три крупных блока: экономический, социальный и научно-технический [5].

Экономические цели:

– привлечение иностранного и национального капитала благодаря специальным льготным экономическим механизмам, стабильной законодательной базе и упрощению различных организационных процедур;

– использование преимущества международного географического разделения труда и международного обращения капитала для расширения экспорта готовых изделий, рационального импорта и создания импортозамещающего механизма производства;

– ликвидация монополии внешней торговли через предоставление доступа к различным формам внешнеэкономической деятельности всем организациям и предприятиям СЭЗ;

– рост валютных поступлений в бюджет страны и регионов.

Социальные цели:

– ускорение развития отсталых регионов за счет концентрации в пределах зон ограниченных национальных ресурсов;

– повышение занятости населения, создание новых рабочих мест, борьба с безработицей;

– создание слоя высококвалифицированной рабочей силы за счет изучения и внедрения на практике мирового опыта в сфере организации, управления, финансов; воспитание культуры менеджмента, ориентированной на мировые требования к технологии управления;

– удовлетворение населения в высококачественных товарах народного потребления, насыщение внутреннего рынка.

Научно-технические цели:

– привлечение передовых зарубежных и отечественных технологий;

– ускорение инновационных и внедренческих процессов;

– привлечение зарубежных ученых и специалистов;

– повышение эффективности использования мощностей и инфраструктуры конверсионных комплексов.

Весь зарубежный опыт свидетельствует, что для создания СЭЗ страна должна обладать необходимыми предпосылками.

Это никоим образом не обходит и Украину. Этими предпосылками являются [6]:

1. Стратегия местоположения СЭЗ (учет ресурсов, транспортных сетей, близость к внешним рынкам соседних стран и т.д.;

2. Стабильная политическая и экономическая обстановка в регионе создания СЭЗ;

3. Развитая инфраструктура транспорта, учреждений связи, водоснабжения, электроэнергии и т.д.;

4. Наличие сети банков и других специализированных учреждений;

5. Достаточная законодательная основа для создания СЭЗ;

6. Наличие высококвалифицированных управленческих кадров и эффективной организационной структуры.

Эффективность работы СЭЗ целиком и полностью зависит от ее управленческих кадров и непосредственно верховного управления.

Помимо прочего, необходимо осуществить следующие мероприятия [7]:

– предоставление СЭЗ управленческой независимости .

Например, в Китае руководство СЭЗ имеет широкие полномочия в области выбора предприятий, желающих участвовать в деятельности СЭЗ, а в Корее директор СЭЗ “Massan” имеет полномочия, связанные с управлением таможенными офисами, почтовыми офисами, ввозом и вывозом товаров в данной СЭЗ [8];

– самостоятельность в принятии решений и издании приказов;

– упрощение различных организационных процедур (политика одного окна);

– полный отказ от бюрократической системы в работе с инвесторами, поиск и назначение на значимые должности наиболее способных и опытных управленческих кадров;

– наличие конкурентоспособной политики по отношению к другим СЭЗ, направленной на привлечение инвесторов.

Из вышесказанного следует, что СЭЗ являются необходимым элементом международной торговли для стран, заинтересованных в своем дальнейшем экономическом, социальном и научно-техническом развитии.

На мой взгляд, стратегия местоположения и управления СЭЗ играет самую большую роль в процессе становления и успешной дальнейшей работы любой свободной экономической зоны.

## Литература

1. Соина Б. Экономика Украины// Свободные экономические зоны как фактор рыночной экономики. — 1994. — № 4. — С. 36.

2. Семенов К.А. Международные экономические отношения//Специальные экономические зоны. — М., 1999. — С. 183.

3. Роль зон совместного предпринимательства в СССР . — М., 1989. — С.7-11.

4. Амира, Мухаммед. Состояние и перспективы корпораций СЭЗ и инвестиционных корпораций и их роль в развитии Иордании. — Амман, 1985.

5. Игнатов В.Г., Бутов В. И. Свободные экономические зоны. — М.: Ось-89, 1997. — С. 6-7.

6. Аль Хжазин , Зияд. Роль иорданских корпораций в привлечении иностранных инвестиций. — Амман : Иорданский университет, 1996. — С. 93.

7. Аль Дахан Умейма. Теории бизнес-корпораций. — Амман: Аль Сафди, 1992.

8. Амира, Мухаммед. Состояние и перспективы корпораций СЭЗ и инвестиционных корпораций и их роль в развитии Иордании. — Амман, 1985. — С. 75.