

А.А. Буденюк
студ. I курсу магістратури
спеціальність «Менеджмент ЗЕД»
Науковий керівник: к.е.н., доц. І.М. Ненно

СИСТЕМА ПОКАЗНИКІВ ДЛЯ АНАЛІЗУ ІННОВАЦІЙНО ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

В сучасних умовах впровадження ефективних інноваційних технологій дозволяє, з одного боку, підприємству одержати конкурентні переваги: покращити конкурентну ситуацію на ринку свого продукту та фінансовий стан, якісно підвищити виробничий потенціал та потенціал персоналу тощо, а з іншого – вимагає значного часу та ресурсів. Щоб забезпечити високу ефективність інноваційних заходів сьогодні зростає актуальність системного, своєчасного та комплексного аналізу інноваційної діяльності підприємства.

Кінцевим результатом інноваційної діяльності будь-якої організації є виробництво конкурентоспроможної продукції та зміцнення позицій на ринку і свого фінансового стану. За такого підходу вибір кращого варіанта інноваційного проекту передбачає отримання більших результатів із меншими чи однаковими витратами.

Отже, загалом економічну ефективність інновацій визначають порівнянням результатів з витратами, що забезпечили цей результат.

Етапи комплексного аналізу інноваційної діяльності підприємства

1. Моніторинг зовнішнього оточення підприємства;
2. Аналіз внутрішнього оточення підприємства.
3. Аналіз ефективності інноваційних процесів.
4. Оцінка ефективності інноваційної діяльності.

Показники виробничої ефективності науково-технічних заходів:

- темп приросту ефективності виробництва конкретних видів продукції (робіт) від використання науково-технічних заходів.
- відносна економія собівартості продукції в результаті запровадження науково-технічних заходів.

Показники фінансової ефективності науково-технічних заходів:

– приріст прибутку в результаті реалізації науково-технічних заходів.

– приріст доданої вартості, включаючи амортизацію, результаті реалізації науково-технічних заходів, у тому числі за рахунок інтенсивних і екстенсивних факторів:

– приріст доходу за рахунок реалізації науково-технічних заходів.

Показники інвестиційної ефективності науково-технічних заходів: характеризують кількість впроваджених науково-технічних засобів, зростання питомої ваги прогресивних технологічних процесів та нових інформаційних технологій, підвищення коефіцієнта автоматизації та організаційного рівня виробництва і праці, кількість патентів або авторських свідоцтв, індекс цитування, підвищення конкурентоспроможності підприємства, товарів (послуг) на ринку.

Оцінка ефективності інноваційних проектів передбачається розрахунок таких важливих показників, як:

- інтегральний ефект (чистий дисконтований дохід);
- внутрішня норма прибутковості (дохідності);
- рентабельність інвестицій;
- період і строк окупності.

Інтегральний ефект визначається як сума поточних ефектів за весь розрахунковий період, приведена до початкового року, або як перевищення інтегральних результатів над інтегральними витратами.

Внутрішня норма прибутковості (дохідності) – IRR – це розрахункова відсоткова ставка, за якої одержані доходи від проекту стають рівними витратам на проект, або дається ще таке визначення – це той максимальний відсоток, який може бути сплачений для мобілізації капіталовкладень у проект.

Рекомендується відбирати такі інноваційні проекти, внутрішня норма дохідності яких не нижча 15-20%. Рентабельність визначається як співвідношення ефекту від реалізації проекту і витрат на нього. На практиці оцінки інноваційних проектів розраховують відношення приведених доходів до інвестиційних витрат. Строк окупності показує, протягом якого часу можуть окупитися інвестиції в інноваційний проект.

Аналіз і оцінка інноваційного потенціалу підприємства виявляє можливості для його інноваційного розвитку. Показники з обліку впливу інноваційних продуктів на результат діяльності

компаній можна виміряти сумою прибутку від інноваційної реалізації в загальній сумі річного доходу. При підході до результатів інноваційної діяльності з боку витрат на виробничі ресурси, то тут можна використовувати показники, що враховують скорочення виробничих витрат як результат впровадження інновацій.

Ю. В. Донченко

студ. I курсу

спеціальність «Менеджмент ЗЕД»

Науковий керівник: к.е.н., доц. Н. М. Столбуненко

ІННОВАЦІЙНО-ІНВЕСТИЦІЙНИЙ РОЗВИТОК ЕКОНОМІКИ УКРАЇНИ НА СУЧАСНОМУ ЕТАПІ

Досліджуючи дану тему, ми виявили, що в даний час актуальним стає прискорення в країні темпів економічного зростання на інвестиційній та інноваційній основі, що сприяло б створенню базових умов для подальшого вступу України в фазу постіндустріалізації. Країні необхідна стратегія реалізації внутрішніх резервів економічного зростання, переходу від тактики виживання та перманентної кризи до забезпечення розвитку з урахуванням сучасних світових тенденцій інтернаціоналізації виробництва, прискорення НТП, інформатизації.

Сучасна економіка України відчуває гостру нестачу інвестиційних ресурсів. Стійке економічне зростання виступає найважливішим стимулюючим інвестиційним фактором. Чим вище темпи приросту валового внутрішнього продукту, тим більше можливостей для розширеного відтворення інвестиційних ресурсів.

Інноваційно-інвестиційні процеси – це процеси довгострокових вкладень капіталу в наукові, технологічні, організаційні, фінансові та комерційні дії, які призводять до здійснення інновацій або задумані з цією метою [3, с. 5].

Працюючи з різними джерелами інформації, ми дізналися, що більшість науковців визначають, успішну інноваційну діяльність як результат встановлення форм її організації та засобів фінансової підтримки. Для проведення інноваційної діяльності розвинені країни черпають фінансові ресурси як з державних, так і приватних джерел.

З метою підвищення ефективності інноваційно-інвестиційного процесу виникає необхідність активізації взаємодії суб'єкта, який бажає отримати ресурси для інвестування в інновації, і всіх