

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОЙ ПОЛИТИКИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА УКРАИНЫ И КАНАДЫ

Исторически формирование экономических отношений между Канадой и Украиной было вызвано двумя волнами эмиграции украинцев, находившихся в поисках свободной земли и более низких налогов. Но фактически развитие тесных экономических отношений между странами началось с момента признания Канадой независимости Украины в 1991 г., на что в особенности повлияло наличие уже довольно крупной украинской диаспоры, которая на тот момент составляла около 3% от всего населения страны. К 2011 г. доля украинцев в населении Канады выросла ещё почти на 1%.

Между Канадой и Украиной был подписан целый ряд двусторонних договоров, включающих в себя Соглашение о поощрении и защите инвестиций (1995 г.), Конвенцию об избежании двойного налогообложения (1996 г.), Соглашение о воздушном транспорте (1999 г.). В апреле 2017 г. был заключен договор о сотрудничестве в сфере обороны [1].

В Плане действий Канады на глобальных рынках 2013 г. Украина была отнесена к развивающимся рынкам со специфическими возможностями для канадского бизнеса. К такому типу рынков относятся страны, в которых Канада уже имеет инвестиционные связи, видит возможности для развития инфраструктуры, а также сюда входят потенциальные партнеры для заключения новых договоров.

Особую роль в установлении внешнеэкономических отношений с Канадой сыграло подписание Соглашения о зоне свободной торговли между Украиной и Канадой.

Переговоры были инициированы ещё в 2010 г., а само соглашение было подписано 11 июля 2016 г. Это первое соглашение, после соглашения с Европейским Союзом, которое охватывает рынок такого крупного масштаба. Оно открывает беспопынный доступ к рынку Канады для украинской продукции, способствуют росту импорта сырья и новейших технологий, что увеличит двусторонний товарооборот, а также сбалансирует торговый баланс между странами. Кроме этого, для Украины откроется новый источник инвестиций.

Основные положения соглашения предполагают доступ к 98% канадского рынка для экспорта украинской продукции, установление квот на особо чувствительные отрасли сельского хозяйства, а именно, мясо птицы, яйца и молочная продукция.

Тем не менее, Украина со своей стороны всё же временно сохранит значительную часть торговых барьеров с целью защиты национальных производителей и их конкурентоспособности в некоторых отраслях. Так, со стороны Украины будут отменены тарифы для 72% импорта канадских товаров сразу с момента вступления соглашения в силу, но в определенных отраслях сельского хозяйства и промышленности будет происходить постепенное снижение тарифов в течение 3-7 лет и установление квот. Такими исключениями в сельском хозяйстве являются живые овцы и птицы, говядина, баранина, орехи, свинина и отдельные субпродукты свиней, плоды и семена масличных культур, растительное масло, молоко, яйца, мед, овощи и другие. В свою очередь, полностью исключен из соглашения сахар. Среди промышленных товаров отсрочку получили стройматериалы, промышленное и электронное оборудование, части летательных аппаратов, мотоциклы, судна, автомобили, тракторы и части для них. Такое применение принципа асимметричности обязательств обусловлено разным уровнем социально-экономического развития стран.

Первыми, кто получают преимущества от соглашения, должны стать производители подсолнечного масла, сахара, кондитерских изделий, алкогольных напитков, а среди промышленных товаров – производители одежды, керамики, металлургии, химической продукции [2]. С начала 2017 г. в украинской продукции уже заинтересованы три крупные канадские компании: Commodities Fenix Tactical (подсолнечное масло), Northern Alliance (тактические фонари, элементы питания), Canadian Grane (кукурузное масло) [3].

Еще одним эффектом, который ожидается от заключения Соглашения о зоне свободной торговли с Канадой, является увеличение прямых инвестиций в Украину. Однако, прежде всего, необходимо обеспечить благоприятный инвестиционный климат в стране и снижение рисков путем борьбы с высоким уровнем коррупции, стабилизации финансовой системы Украины, а также совершенствования законодательной и нормативно-правовой базы.

Анализ двусторонних отношений Канады и Украиной демонстрирует, что сделан довольно важный шаг к активизации сотрудничества между странами путем подписания Соглашения о зоне свободной торговли, которое имеет огромный потенциал для украинского бизнеса. В тоже время он не может быть полностью реализован вследствие наличия в большей степени низкокачественной и неконкурентоспособной продукции украинских производителей, часто не соответствующей международным требованиям и стандартам. При этом для украинских производителей, у которых также появится новый источник инвестиций, данное соглашение должно стать новым стимулом к совершенствованию технологий производства и качества выпускаемой продукции, но для этого необходимо сформировать благоприятный инвестиционный климат в стране.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Канадсько-українські відносини. Посольство Канади в Україні. [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
http://www.canadainternational.gc.ca/ukraine/bilateral_relations_bilaterales/index.aspx?lang=ukr

2. Угода про вільну торгівлю між Україною та Канадою. Міністерство економічного розвитку і торгівлі України. [Електронний ресурс]. – Режим доступа: http://mfa.gov.ua/mediafiles/sites/canada/files/Canada_Brochure2015_v5.pdf.
3. Посольство України в Канаді. [Електронний ресурс]. – Режим доступа: <http://canada.mfa.gov.ua/ua/press-center/news>.