

Наук.світ, 2001. – 91 с.

8.Лазаренко Л. Професійна орієнтація як система коригувального впливу на професійне самовизначення молоді/ Л.Лазаренко//Трудова підготовка в закладах освіти. – 2008. – №4. – С. 40- 43.

9.Шавир В.П. Психология профессионального самоопределения в ранней юности / П.А. Шавир. — М., 1981. — 96 с.

РАЗВИТИЕ И СТАНОВЛЕНИЕ ЛИЧНОСТИ В УСЛОВИЯХ НОВОЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ

**Петров В., студент 4го курса отделения психологи Одесского
национального университета им. И.И.Мечникова**

В своем извечном стремлении к господству над природой, над социальной данностью человечество так деформировало социальный и природный мир, что многие люди сегодня не чувствуют удовлетворения от прожитой жизни, не нашли своего места в ней, испытали много несправедливостей, но не в силах ничего изменить; хотели бы реализовать себя в творческой профессии, но постоянно вынуждены только зарабатывать деньги на жизнь. Таковы совокупные данные многих научных исследований, которые свидетельствуют, что создать новую культуру XXI в. и новый тип социального управления на такой основе невозможно.

Трансформационные процессы в обществе, являясь комплексным стрессором, присутствуют во всех основных сторонах жизни человека, семьи, социальных групп и общества. Они оказывают комплексное воздействие, проявляясь одновременно на индивидуальном и социальном уровнях личности. Социально-психологический анализ различных аспектов трансформационного общества показал, что оно является особой средой, где происходит рост социальной тревожности, этноцентризма, девиантного поведения, и аутодеструктивных тенденций, особенно среди молодежи. Под воздействием данных социальных процессов в обществе сформировался новый социальный заказ на экономического субъекта. На сегодняшний день так называемый «человек экономический» (иногда “разумный экономический человек”

- “rational economic man”) является идеальной теоретической моделью в экономике, где все его действия имеют максимальную выгоду, рациональный подход, получение доступа к информации и занятие конкурентной позиции. В узком смысле – это разумный эгоист, в широком – разумный человек и не обязательно эгоистичен, но который всегда действует в соответствии с общепринятыми принципами конформистской экономической теории. Все это - следствие принятия новой социально-экономической парадигмы, именуемой неолиберализмом, которая постулирует отрицание протекционизма, социальное и межличностное взаимодействие рассматривается как контракт, организация собственной жизнедеятельности в рамках предпринимательских норм. Представление о человеке как о «счетной машине» выходит далеко за рамки узкой сферы экономики и ложится в основу законченной и последовательной концепции человека заинтересованного, стремящейся подчинить себе все, вплоть до форм нашего мышления, языка и физического воспитания тела.

Однако следует отметить, что подобная теоретическая модель субъекта экономики, а точнее, этическая концепция, возвращает нас к меркантилизму. Экономический человек способен всего лишь подчиняться законам, опасаясь наказания за их нарушение, и строго придерживаться условий сделки или договора, чтобы не повредить своей репутации. Но при этом он не таит злого умысла и, не будучи догматиком, не сопротивляется переменам.

Данное положение не дает человеку возможности полноты реализации, т.к. установки «экономического человека» противоречат внутренним побуждениям и его поведение детерминировано социально-экономической реальностью. Желания и стремления могут быть подавлены, как обществом в целом, так и его референтной группой, ввиду нелогичности и нерациональности стремлений. При этом субъект имеет мотивацию на цель и на достижения. Отчасти мы можем сказать, что в данной ситуации человек теряет свою аутентичность и стремится адаптироваться к новому времени, выработать благоприятную, конформную модель поведения.

Согласно проведенным крупномасштабным исследованием гарвардской бизнес-школы финансового положения людей на всех континентах среди всех слоев населения было определено, что максимальный результат

достигают именно те люди, которые всю жизнь ставят перед собой свои собственные цели, тщательно планирую пути их реализации. Пути достижения и реализация собственных проектов в значительной степени отличны от виденья проблематики большинства людей. Для таких людей характерно открытие нового поля деятельности, развитие идеи, воплощение ее в жизнь и при этом сохранение своей аутентичности, конгруэнтности в повседневной и деловой жизни. Подобный тип людей не обращает внимание на критику со стороны и следует собственным правилам, они независимы и целенаправленно идут к своей цели. По приведенным данным данная группа составляет всего лишь 3% от населения Земли и сосредоточили в своих руках 80% капитала. Весомая отличительная черта заключается в наличии мотивации на процесс, а не на цель, в которой превалирующим фактором могут быть деньги. Сугубо высокая социальная активность и собственное виденье проблематики дают высокую степень отдачи, в виде материальных благ и приобретение нового высокого социального статуса.

«ЭКЗИСТЕНЦИАЛЬНЫЙ ПРЫЖОК В СЕЙЧАС»: ПРИОРИТЕТНЫЕ ЗАДАЧИ КОНСУЛЬТАТИВНОЙ ПРАКТИКИ

Побочина-Кузьменко Н.А., студентка факультета переподготовки Крымского республиканского института последипломного педагогического образования

Существенной проблемой консультативной практики является фрагментированность жизни человека: он либо переживает о прошлом, либо напряжённо думает о кошмарах или удачах будущего, обедняя настоящее.

Сегодняшний темп жизни вынуждает человека к бесконечным заботам и деланью. Сначала закончить школу, потом поступить в институт, найти хорошую работу, начать карьерный рост, внушить себе: «у меня всё получится» и двигаться дальше. При этом еще есть дом, дети, собака, которым тоже необходимо внимание, спортзал, чтобы быть в тонусе, и масса других забот. И каждый раз люди говорят себе: «доделаю очередную работу, тогда наконец займусь тем, чем хочу, тем,